



2019-20年度
国際ロータリーのテーマ
RI会長：マーク・ダニエル・マローニー

今月のロータリーレート1\$=110円

2019-20年度 ◆クラブテーマ◆

【原点回帰】

会長：橋本 孝来 副会長：森田 安高
幹事：大田 次男 副幹事：東上里 和広

地区ガバナー：新本 博司氏 奉仕の実践/平和で明るい未来

今週の御嶽の紹介 糸数御嶽(イトウカジオン) 登野城

登野城は石垣島内でも早くから集落が形成された地域で、そのため多くの御嶽が点在しています。糸数御嶽のある場所は、登野城村の東端に位置し、かつてはここより東には家はなかったそうです。国道370号線より南は海岸線で八重山の離島や沖縄本島を行き来する船着き場があり、ここは航海の安全を祈った場所でした。糸数御嶽の創建者は黒島出身の舟道石戸とされています。舟道は1732年、野底への強制移住を命じられますが、念仏教や葬札などの知識にたけていたため移住を免じられ、大川村の高台に住んでいました。僧侶の代わりに葬儀を執り行っていた功績が認められ、親雲上の位を授けられました。その後、舟道は「辻野」姓を名乗るようになり、公用で王府に向うたびに家族が糸数原で祈り、無事に往復できたことから航海安全の霊所とされ、人々も信仰するようになったそうです。

「糸数御嶽」



「糸数御嶽」拝殿



1月22日(水)例会報告

《司会進行：松尾 和彦》

ロータリーソング：手に手つないで 四つのテスト

ソングリーダー：大濱 達也

メークアップ：森田 安高 漢那 憲隆 大浜 勇人

会員総数	45名
出席義務会員	44名
出席数	24名
欠席数	20名
出席率	54.54%
通算出席率(12月)	63.64%

★2月のプログラム 2/5(水)会員卓話:前原博一氏 2/12(水)地区大会振替休会 2/19(水)ゲスト卓話:則竹秀南老師氏

例会日 水曜日 12:30~13:30
例会場 アートホテル石垣島(0980)83-3311
事務局 〒907-0013 石垣市浜崎町1-1-4

TEL/FAX(0980)83-2917
URL <http://ishigaki-rotary.jimdo.com>
E-mail ishiroatary@ninus.ocn.ne.jp

◆◆◆会長挨拶：橋本 孝来◆◆◆



昨今、コロナウィルスの感染症のニュースが連日出ています。皆さんも同じように感じたと思いますが、情報がいかに出ていないかと憤りを感じるわけですが、先ほどもラジオで聞いていましたら、いま感染者が440名、死亡が9名、特定の住宅地での集団発生もみられるようだ、ついさっきのラジオで言っていました。12月の末にスタートしたこのコロナウィルスの感染症ですが、1/3以降の感染者は出ていないと、40何名で止まっているんだというふうに言っていました。ところが同じ時期にイギリスの研究班が、どう考えても千7、8百人はいるだろうと、周りはそう予想しているのに、言葉は悪いのですが見え透いた事を言うというのはどうか。SARSもコロナウィルスの仲間、MARSもコロナウィルスの同じ属の中に含まれていますけれども、MERSが死亡率35%、SARSが10%弱、今回は5%を切るぐらいですが、糖尿病患者や高齢の方、お薬を飲んでいて免疫力が落ちている方の感染症は非常に危険な状態になります。情報をあまりオープンにしていない間に、どんどん観光客が日本にも入って来ています。潜伏期間がだいたい3日から2週間と言われてます。空港のサーモグラフィには全く引っかからない、通り抜けた後に発症してしまうという、そして移しまくるといった危険性があるわけです。皆さん方も海外に行って戻って来てから2週間以内に風邪症状が出たら、その事を必ず医療機関に伝えて頂きたいというふうに思います。報道もされていますけれども、飛沫感染ですから、同じ空間にいたからといってうつるではないんですね。飛沫感染はだいたい1、2分ぐらい唾が飛ぶぐらいです。通常カーテン1枚隔てていれば感染はしないというような状態になります。情報を出さないというのが、どれだけ他の国がダメージを受けるのか、心配がなくなるのか、これは単に保健衛生上の問題だけではなくて、商業上も工業上もいろんな所で損をされるのではないかなと思います。情報の質というのは問われていると思います。災害の情報も大きいと思います。特に心配なのは、子供たちを取りまく情報関係は、劣悪というか、心理的に低俗なことを発信し続けているかのように思わざるを得ないというようなコンテンツもかなりあって、何とかならないかと思っています。私達ロータリークラブというのは質の高い、人を幸せに導くような類いの情報を、今後もずっと発信していかなくてはと思っています。今日は、職業奉仕月間ということもありまして、上原晃子パスト会長の卓話でとても楽しみにして来ました。今日は最高のプレゼンターだと思います。思いの丈を話していただけたらと思いますので、よろしく願いいたします。

◆◆◆幹事報告：大田 次男◆◆◆

ガバナー事務所より地区賦課金の請求書が届いており会員44名分です。今月中に送金の手続きをいたします。クラブ会費の納入依頼を各会員に発送されていますので、よろしくお願い致します。RLI研修パートⅢが沖縄本島の参画センター「ている」で3/15に開催されます。第1回「沖縄学友の集い」

が2/11に開催されます。パレット久茂地前でロータリーデーが開催されているものにあわせて、在沖縄のインターアクターを中心とした国際通りの清掃活動が予定されていて、その慰労も兼ねてこの学友の集いを企画いたしましたという事です。国際ロータリー第2580地区ローターアクト、第31回関東ブロック研修会の案内が届いております。日程は3/7・8で今回は第2580地区がホストとなり、関東ブロック研修会の開催となります。地区大会の翌日2/14に《安全保障視察ツアー》というものが在り在京クラブの方を優先に募集をさせて頂きましたが、米軍基地の担当者から、この機会に県内の会員の皆様にも参加して頂きたいとの呼びかけが届いており、金額は14,000円です。東日本大震災被災地復興支援「気仙沼視察」のご案内が届いていて、日程は3/26・27日となっております。有効クラブの岩手県北上RCと物産交換をしており、先日りんごが送られてきていますので、まだ受取りされていない方はお帰りの際に受け取ってください。お礼状は2/16に発送しております。ロータリーデー開催日に協賛広告の依頼届いておりますので、会員企業の方で希望される方は事務局までお願いします。日台親善会議の登録申込み状況が届いております。2580地区からは128名の参加です。沖縄のクラブからは13名程の参加です。地区大会2/13(木)ですが、コンベンションセンターで行われます。その後、更に会員同士の親睦を深めるという事で二次会を午後9時頃から那覇市内で設定しました。東京上野RCからも十数名の参加で、当クラブと親睦を図りたいという事でしたので、那覇市松山スタジオ101、石垣市白保出身の方が経営しているお店で貸切にしております。当クラブからの大会参加者は25名です。全員参加でお願いいたします。

◆◆◆会員卓話：上原 晃子 氏◆◆◆

ループ化粧品店 代表



◆テーマ◆
45周年の歩み



私の大好きなロータリークラブの皆様！こんにちは！
本日は会員卓話という事で、私に順番がまわって来ました。金鳥蚊取り線香持参するのを忘れてしまい、大変緊張致しております。昨日、私共ループ化粧品店が創業45周年を迎えましたのでテーマを「45周年の歩み」としての、お話しをさせていただきます。私が化粧品店を始めたきっかけはですね。私達の年代は、20才前後では、ほとんどの人が結婚をしている年代でした。私は30才近くまで、彼氏の「か」さえも出来ず、寄ってくるのはブンブン飛んでくる「蚊」だけで・・・もしかすると、一生結婚出来ないかも知れない、会社勤めは定年があり退職後はどうなるのだろうか日々不安感が募り、女性が一人でも生きていくための職業選択を始めました。女性にとって化粧品は必需品であり一生続けられる仕事はこれだ！と思い、実家の敷地で28才に店を始めました。店名を「輪」という意味の「ループ」と名付けました。人には「年輪」があり木には「木輪」があります。時とともに、大きくたく成長して行くのだという思いの深さがありました。30才でやっと結婚出来たものの主人は49才の若さで他界してしまいました。振り返れば、(大波小波かきわけて一生懸命泳いできたなあー)と感慨深いものがございます。今でこそ私はお喋りですが、元々無口で人見知り

ひどく喋るのがとても苦手でした。数字にも弱く特に数学は大嫌いで試験もいつも名前だけ書いて白紙で提出。通信簿は①。数学の先生に職員室に呼ばれ「晃ちゃん、お前は僕をバカにしているのか」と、怒られました。税務署勤務をしていた父は、無口で数字に弱い私が対面販売の化粧品店という事業経営が出来るのか?非常に心配し賛成しかねました。しかし、ポツリと言った父の言葉「雄弁家が必ずしも素晴らしいとは言えない。言葉少ない中にも 一人一人を大切にすることを忘れず接客する事だ!お前なら大丈夫だろう」と太い手で肩をわしずかみにして、励ましてくれた父でした。開業当時石垣市では、訪問販売も含めて 73 社が競い合っていました。縁故関係が強く、訪問販売の比率が高く新規顧客を開拓するのは根気のいる作業でした。もともと先祖代々商人はいず、お友達も公務員ばかりで全く経験のない私が経営に参入するのは 真つ暗な夜の海に舟を漕ぎ出す様なものだったのです。どうやって顧客づくりをすれば良いのだろうか?何度も心が折れそうになり悩み苦しみました。仕事とは 先手先手と働きかけていくべきで受け身でやるものではない!と考へ、まず店の存在を宣伝する為の手段として、家宅・団地・アパート・マンションを一軒一軒まわり、真夏の暑い日 汗だくになって、真冬の寒い日 凍えながら美容情報のチラシ配布をし続けたのです。県外での異業種経営研修にも参加する等、美容業に全く経験のない私でしたので、睡眠時間も 2~3 時間しか取れず猛勉強の日々のあけくれでした。手応えをつかんだのはお客様が言葉ではなく表情で喜びを表してくれる様になった時でした。喋りが下手でも誠実な心で接し 日々のひたむきさが人を動かすのだ!!という事を改めて実感いたしました。ある日お客様が「この店は信頼できるねえ」とおっしゃったんですね。この言葉を頂いた時、なちぶ~(泣き虫)の私はもう声を出して泣いてしまいました。商品をただ売れば良いという店ではなく、一人一人のお肌をしっかりと預かる店にしたい。売上は後からついてくるのだから...。私の目指す販売のあり方は「商品と情報と心」です。出会えたお客様を大切にアドバイザーという立場での信頼関係を築くことが大切だと思っています。また、そのような中で一番の悩みはお客様の売掛金でした。当時は(掛け)は当たり前時代の、商品を次々と購入し後は未納のまま知らんぷりする人、逃げる人、450 万円もの売掛金台帳がふくらみました。これでは店がもたない、売掛金の無い店にしないで...。そこで思いついたのが、「クレジットカード」の導入です。でも、40 年程前の事でまだクレジットカードが普及していない時代です。「クレジットカード?何それ?」という時代でした。それで沖縄本島のあるクレジット会社に導入をお願いしに行くことと断られましたが、「これからはクレジットカードの時代が必ず来ます。取引を大規模店だけに限らず小さなお店も支えてください」と何度も何度も足を運び、やっとやっと、八重山でクレジットカード導入の化粧品店第一号になりました。早速クレジットカード会員を増やす為に店を閉めてお客様を一軒一軒まわり、本当に大変でしたが、「嬉しさ先取り、お支払は後でゆっくり...という事でいかがでしょうか」と、カードの説明をし、申し込み書を届けましたら、お客様の反応は良く高額化粧品も分割購入でどんどん売れ、売上も上昇しました。昨今はカード時代で 90%のお客様がカード購入ですので、レジの中もカードの控えばかりでお金の姿はどこへやら~です。コンビニやスーパー等大型量販店が沢山増え、こんな小さいちやな店が生き残る為

にはどうしたらいいのだろうか?次から次へと様々なことを空想、妄想している自分がありました。人間は幾つになっても、物事に挑む心は必要であり、それが無くなれば、枯れた木々になってしまうのではないかと思うのです。心の中の炎は増々燃えたぎるばかりで、とどまる事を忘れてしまいました。他の化粧品店では、絶対にしないであろう 又、出来ない事をしようとまず行動あるのみと考へたのが、売上を店内だけでなく、大型リゾートホテル売店への納品を考へました。しかし見事に断られましたが、これからは、観光客も増大し 旅は身軽に現地で調達できる旅行用ミニサイズ化粧品や、使い捨ての雑貨類が必要であることを伝え、何度も足を運びお願ひし、やっと承諾を得てホテル売店納品第 1 号が出来ました。現在離島を含む 9 カ所の大型リゾートホテル売店に商品を納品しています。又、ホームパーティ形式で数名ずつのグループ美容講座を自宅で始めました。見ず知らずの人達が一斉に美容レッスン、終了後もコーヒーを飲みながらゆんたくはんたく♪ 一気に絆が深まりしっかりとした顧客づくりが出来ました。そうだ!!「自分の職業を通して地域に貢献したい」と、夢がふくらみ創業以来ボランティア活動の一環として、メーカーの協力のもと、リゾートホテル、郵便局、銀行、各企業団体、介護施設、障がい者施設、婦人会等々化粧品を使用しながら、スキンケアやメイクテクニック等実習形式で講座を開催して来ました。介護施設では「あら、あら~、自分達は天国に近い老いぼれ婆さんだと思っていたが、自分たち綺麗になったさ~♪今からみんなで彼氏探しに行こうよ♪」と、笑いの渦で太陽がさしたみたいに明るい雰囲気になりました。又、障がい者施設では、美容レッスンを受けた事で重い障害を持っている子が「お母さんに口紅を買ってもらい目はつぶれて見えないけれど~いつも口紅をつけて可愛い」と話し、又、八重山病院のこころ課ではメイクレッスンの後の自分を鏡で覗きながら、「私ってきれい!一日も早く心が元気になって社会に出たい!お化粧品もして一生懸命社会で働きたい!」とつぶやいているのを見て私もカネボウの男性課長も思わず泣いてしまいました。美容の力でこんなにも人の心を豊かにし 心の持ち方や生き方も大きく影響するものなんだな~と感じた一瞬でした。綺麗になると、心も晴ればれと明るくなります。明るく美しい人が増えると街も輝いてきます。ループ化粧品店のテーマである「美しさへのお手伝い」は職業に関わる中で 奉仕の理念を実践していき自己の職業上の手腕を社会のニーズに役立てるといふ まさにロータリークラブの職業奉仕の精神をロータリークラブに入会していない創業当時から持ち、行動し続けている自分に気付きました。それから、「FM 石垣サンサンラジオ」の民謡番組のパーソナリティをして 12 年の月日が流れました。番組を担当して良かったと思える事は、「毎日早く死にたい、死にたいよ~」と話していた寝たきりの高齢の方が番組にふれ民謡を楽しみにし、生きる力が湧いて明るくなった事でした。たった一人でもいい、番組で人を喜ばす事が出来ればこんな嬉しい事はないと下手くそながらも頑張っています。又、ボランティア活動組織である「防犯協会」に属して警察署と共に活動しております。私にも出来る事があればと地域の安全安心のために活動する事は私の中で自然に湧き出るものです。又、下校時には毎日たくさんの児童、園児達が「ただいま~」と、店内に入ってきて来ます。学校での出来事から、家庭内での事などを話したり宿題をしたりしています。買い物客では無いけれど 楽器を演奏に来たり仲良

しグループで合唱しに来たりと化粧品屋さんか何屋さんかわからなくなっちゃったりします。みんなのためになるかどうかを常に問い続けていた私でしたが ロータリーの「四つのテスト」の中の一つであるこの言葉に触れた時、今まで活動してきた事に喜びを感じました。女性が一人でも、生きられる仕事、定年退職もなく足腰、頭も元気であれば 80 才 100 才までも出来ると「素晴らしい夢」「素敵なお店のあるべき姿」を強く思い描きながらこれまで 1 度も迷う事なく 45 年走り続けた自分。

日々の努力は実現したい夢があるからこそ積み重ねられるものだと思います。

※私をはじめて店をひらいた日。※私をはじめて店に立った時。※あの日のお客様への気持ち。『初心忘れるべからず』私はこの言葉が本当に大好きです！これからも地域に愛され必要とされるお店を目指して一步一步、私なりに、しっかりと歩んで参りたいと思います。つたない卓話でしたが、最後までお聴きいただき皆様本当にありがとうございました。

～例会風景～



←自分で好きなオレンジ色に塗り仕上げました！



3 歳児のお子様には仕事の大変さの教え、そして八重山病院こころ科での美容講習会、高校生の職場実習の受け入れ、ホテルでの美容講座と多方面へ「きれいになると心が晴れ明るくなる」ことへのお手伝い。



1975 年 1 月 21 日にオープン！

FM 石垣サンサンラジオのパーソナリティ、大好きな子供たちの身を守る為「いかのおすし」で防犯意識の啓発と幅広く社会奉仕活動の取り組み！



本日のニコニコ

- ☆橋本 孝来氏:上原晃子 PP 卓話、最高でした。
- ☆大田 次男氏:ループ化粧品店 創立 45 周年おめでとうございます。今後も頑張って下さい。
- ☆上勢頭 保氏:あけましておめでとうございます。子の年が良い年でありますように祈ります。
- ☆宮良 榮子氏:晃子さん ループ化粧品店 45 周年おめでとうございます。今日の卓話に感謝！
- ☆上原 晃子氏:地域の皆様に支えられて、ループ化粧品店 45 周年を迎える事が出来ました。感謝の気持ちでいっぱいでございます。
- ☆大濱 達也氏:上原さん、卓話、御苦労様でした。
- ☆南波 正幸氏:上原晃子さん すばらしい卓話ありがとうございます。
- ☆今西 敦之氏:上原晃子さん 本日の卓話よろしくお願ひ申し上げます。夜間例会 欠席お詫び
- ☆新垣 精二氏:スズキ全国大会表彰を受けました。買っていただいたお客様に感謝

◆BOX¥9,000 (累計¥189,700) ◆コイン¥2,511 (累計¥49,677) 合計 ¥239,377



小林 昌道氏 4 日(土) 新垣 精二氏 6 日(月) 宮城 早人氏 21 日(火)

Happy Birthday!!

